

(Junior) Online Sales Manager (m/w/x) am Standort Eschborn Süd

conver gmbh ist eine Marketing Agentur mit Schwerpunkt B2C. Hier arbeitet ein kleines Expertenteam mit Erfahrungen in den Bereichen Social Media, E-Mail, Online und Telemarketing.

Für namhafte Unternehmen aus verschiedensten Branchen steuern wir Online- und E-Mail-Kampagnen aus. Dabei unterstützen wir bei der Planung, Konzeption sowie Analyse und sind langfristiger Sparringspartner unserer Kunden.

In der herzlichen und familiären Atmosphäre werden Sie sich schnell heimisch fühlen. Da wir ein flexibles Unternehmen sind, können Sie jederzeit im Home Office tätig sein. Als technologiegetriebenes Unternehmen arbeiten wir mit einer Vielzahl von Softwares. Die Einarbeitung erfolgt natürlich ausgiebig.

Das kreative Arbeiten fällt uns im modernen Büro leicht. Zuweilen genießen wir die Aussicht aus dem 10ten Stock auf den Taunus oder schlemmen gemeinsam beim Mittagessen in einem der vielzähligen fußläufigen Snackpoints. Der Bahnhof Eschborn-Süd ist ebenfalls nur wenige Gehminuten entfernt.

Wegen der gesunden Unternehmensentwicklung in diesem Bereich möchten wir unser Team ausbauen und weiterentwickeln. Dafür suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als (Junior) Online Sales Manager (m/w/d). Erfahrungen in diesem Bereich sind wünschenswert, aber nicht erforderlich.

Neben humorvollen und aufgeschlossenen Kolleginnen und Kollegen erwartet Sie ein wirklich spannendes und vielfältiges Aufgabengebiet, in dem Sie eigene Ideen einbringen und maßgeblich zur Sicherstellung unserer KPI beitragen können.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen als (Junior) Online Sales Manager (m/w/x) für den Standort Eschborn.

Was den Job ausmacht

- Marktrecherche und Leadgenerierung
- Neukundenakquisition über alle Kanäle
- Kommunikation mit Kunden und Agenturen
- Erstellung von Angeboten und Aufträgen
- Messebesuche

Was wir erwarten

- Ein abgeschlossenes Studium im Bereich Marketing, Medien, BWL oder vergleichbare Qualifikationen sind von Vorteil. Alternativ haben Sie mindestens ein Jahr Berufserfahrung, während der Sie ihre verkäuferischen Fähigkeiten beweisen konnten.
- Sie arbeiten analytisch und sorgfältig
- Kommunikationsfähigkeit und Aufgeschlossenheit, sowohl telefonisch als auch in persönlichen Gesprächen
- Hands-on Mentalität und den Mut aus der eigenen Komfortzone auszubrechen
- Sie haben clevere Ideen und setzen diese um
- Eine hohe Internetaffinität und Spaß an digitalen Trends
- Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse
- Erste Erfahrungen im Online- oder E-Mail-Marketing sind gerne gesehen

Was wir bieten

- Kreatives Arbeiten in einem herzlichen und familiären Umfeld
- Die Möglichkeit in flachen Hierarchien schnell Verantwortung zu übernehmen und eigenständig zu arbeiten
- Moderne Büroflächen im 10. Stock mit Blick auf den Taunus und vielfältige Möglichkeiten die Mittagspause außerhalb des Büros verbringen zu können
- Gute Erreichbarkeit mit Auto und öffentlichen Verkehrsmitteln (der Bahnhof Eschborn-Süd ist nur wenige Gehminuten entfernt)
- Flexible Büroarbeitszeiten und Home-Office
- Obst und Getränke-Flatrate im Büro

Wenn sie also eine verantwortungsvolle Position in einem agilen Unternehmen mit abwechslungsreichen Aufgaben und persönlichem Gestaltungsspielraum suchen, dann freuen wir uns auf ihre vollständige Bewerbung mit Lebenslauf, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Einstiegstermin per E-Mail an office@conver.consulting. Mehr Einblick erhalten Sie über unsere Webseite <https://conver.consulting>.